

Rencontre de l'Entrepreneur

Un marketing pratique et une vente efficace
pour développer votre entreprise



Questions clés Marketing

- Comment connaître son marché pour se développer ?
- Comment innover pour se différencier de ses concurrents ?
- Comment bâtir et promouvoir son offre pour vendre ?

Questions clés Vente

- Comment mettre en oeuvre une vente productive ?
- Comment améliorer la performance commerciale ?
- Comment construire une bonne relation client ?

Rendez-vous le

19 juin 2014 de 9h00 à 12h00



Avec l'intervention de :



à la CCIT de la Moselle
27 rue du Champs de Mars
57200 SARREGUEMINES

Accompagner la création, la reprise
ou la transmission d'entreprise

**Elle sert à ça
ma cci!**

Coupon réponse

à retourner avant le **16 juin 2014** par **courrier** à la CCIT de la Moselle, 10/12 avenue Foch - 57000 Metz,
par **fax** au : 03 87 52 31 98 ou par **email** : pole-assistantes@moselle.cci.fr
ou par **internet** sur www.moselle.cci.fr (partie agenda)

Nom : Prénom :

Adresse :

Ville : Code Postal :

Tél. : Email :

Descriptif de votre activité :
.....
.....

Participera à la matinale « marketing et vente » du 19 juin 2014

Accompagné(e) de M.