

Rencontres d'Affaires FRANCE-INDE



New Delhi - Autres villes indiennes & Bangladesh, Pakistan, Sri Lanka
Du 22 au 25 juin 2014

Osez l'Inde, l'autre grand
émergent en développement
rapide et aux besoins
considérables !



→ VOUS ÊTES...

Un exportateur confirmé, disposant
d'une offre adaptée, souhaitant prendre
aujourd'hui des parts sur ce marché de
demain.

→ VOUS VOULEZ...

Aller sur le terrain pour concrétiser vos
projets.
Rencontrer vos futurs partenaires et
clients.
Mettre en place ou accélérer votre
développement.

En partenariat avec :

AIRFRANCE 



CCI International



bpifrance


UBIFRANCE

Un marché-
continent de
plus de

1,2

milliard
d'habitants,
incontournable
par son
potentiel

- La 10^{ème} puissance économique mondiale
- Une croissance annuelle moyenne de 6,5 %
- Une classe moyenne émergente de plus de 200 millions de consommateurs, aspirant à de nouveaux modes de consommation
- Un cadre des affaires stable et respectueux des intérêts étrangers
- Un important soutien des bailleurs de fonds, à hauteur de 5 milliards de dollars par an

LES OPPORTUNITÉS SECTORIELLES :

- **Mieux vivre en ville** : infrastructures, transports, environnement
- **Mieux se nourrir** : produits et filières agricoles et alimentaires, machinisme agricole
- **Mieux communiquer** : logiciels & services informatiques, télécommunications, audiovisuel, contenus numériques
- **Mieux se soigner** : dispositifs et équipements médicaux, e-Santé
- **Autres** : électronique, services, oil&gas, pétrochimie...



Pourquoi participer aux Rencontres d'Affaires :

- **Nouez des contacts** avec de de futurs clients et partenaires lors de **rendez-vous B to B** établis sur mesure
- **Informez-vous** sur les **opportunités** et **pratiques** du continent indien en participant à des **ateliers thématiques** : « pratique des affaires en Inde », « financements/bailleurs de fonds », « cycle d'importation sur le marché indien »
- **Entretenez-vous** avec les **spécialistes** de votre secteur d'activité ainsi qu'avec des **experts** juridiques, financiers, réglementaires, fiscaux et logistiques, du marché indien
- **Echangez** avec les participants et des représentants de la communauté d'affaires lors des cocktails et déjeuners de **networking**
- **Optimisez votre venue** en participant dans votre région à un atelier de préparation « *Comment travailler avec les Indiens ?* » (voir avec votre CCI)

UBIFRANCE facilite votre prospection par des rencontres directes avec des acheteurs, des donneurs d'ordre, des distributeurs/agents. Les Bureaux UBIFRANCE de New Delhi, Bombay, Bangalore et Chennai identifient pour vous les acteurs potentiels du marché indien, ciblent et organisent des rendez-vous avec chacun d'entre eux.

Témoignage



Conception, développement et fabrication
d'appareils de mesure et d'essais innovants

Effectif : 50

Date de création : 1989

EDIT a fait appel au service d'UBIFRANCE pour l'assister dans sa recherche d'un distributeur potentiel pour son développement commercial en Inde.

Yann FRANCHET, Directeur Général d'EDIT :

« Dans le cadre de notre développement à l'export, nous avons ciblé le marché indien. Afin de nous accompagner, nous avons confié à UBIFRANCE les démarches prospectives préliminaires.

Ces derniers nous ont organisé un panel de rencontres avec des professionnels indiens de notre secteur. La qualité des rendez-vous nous a permis de conclure rapidement la signature d'un accord avec un partenaire local »

Ils nous ont fait confiance en 2013... [Retrouvez nos principales success stories](#)

Le Programme

dimanche

22
juin

New Delhi

Atelier d'accueil et remise des programmes de rendez-vous
Cocktail de bienvenue à la Résidence de France

lundi

23
juin

New Delhi

Séance plénière
Ateliers thématiques
Rendez-vous BtoB ou visites semi-collectives
Cocktail dînatoire de networking

mardi

24
juin

New Delhi ou autres villes indiennes

Poursuite des rendez-vous BtoB

mercredi

25
juin

Départ pour les extensions vers d'autres villes indiennes ou vers le Bangladesh, le Pakistan ou le Sri Lanka (facultatif)

Rendez-vous BtoB

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié !



Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 12 mai 2014

Rencontres d'Affaires France-Inde 2 jours*

■ Inscription pour une personne

Comprend : atelier d'accueil et séance plénière, programme de rendez-vous B to B, ateliers thématiques et moments de networking, déjeuners sur place et cocktails, guide des affaires, communiqué de presse

1.450 € HT
1.740 € TTC

Rencontres d'Affaires France-Inde 2 jours* avec suivi de contacts (option à 300 €, soit 50 % du prix catalogue)

■ Inscription pour une personne

Comprend : atelier d'accueil et séance plénière, programme de rendez-vous B to B, ateliers thématiques et moments de networking, déjeuners sur place et cocktails, guide des affaires, communiqué de presse, suivi des contacts prometteurs initiés localement

1.750 € HT
2.100 € TTC

Rencontres d'Affaires France-Inde 4 jours**

■ Inscription pour une personne

Comprend : atelier d'accueil et séance plénière, programme de rendez-vous B to B, ateliers thématiques et moments de networking, déjeuners sur place et cocktails, extension 2 jours vers autres villes indiennes, guide des affaires, communiqué de presse

1.950 € HT
2.340 € TTC

Rencontres d'Affaires France-Inde 4 jours** avec suivi de contacts (option à 300 €, soit 50 % du prix catalogue)

■ Inscription pour une personne

Comprend : atelier d'accueil et séance plénière, programme de rendez-vous B to B, ateliers thématiques et moments de networking, déjeuners sur place et cocktails, extension 2 jours vers autres villes indiennes, guide des affaires, communiqué de presse, suivi des contacts prometteurs initiés localement

2.250 € HT
2.700 € TTC

Notre offre comprend la création de votre Vitrine YOU BUY FRANCE : un espace web pour exposer pendant 1 an vos produits et savoir-faire sur www.ubifrance.com, le site mondial de promotion des exportateurs français. Offre hors transport et hébergement.

NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
Rencontres d'Affaires France-Inde : extension vers un pays au choix - Bangladesh, Pakistan, Sri Lanka Inscription pour une personne	900 €	1080 €

* 1 jour à New Delhi et 1 jour à Bangalore ou à Bombay ou à Chennai

** 2 jours à New Delhi et 2 jours à Bangalore, Bombay, Chennai

UBIFRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, UBIFRANCE accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent de « l'effet UBIFRANCE » :

- 8 sur 10 ont pu identifier de nouveaux contacts à potentiel.
- 4 sur 10 développent au moins un courant d'affaires dans les 2 ans (enquête IPSOS 2012).

→ **Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant par e-mail le bulletin de participation**

Transport et hébergement :

- Voyagez avec Air France et bénéficiez de tarifs préférentiels dans le cadre de la convention UBIFRANCE / Air France KLM. Code promotion : *Partenariat Air France / UBIFRANCE*
→ Contact Air France : mail.parten@airfrance.fr / Tél. 09 69 32 33 81
- Réservez à l'hôtel où se dérouleront les Rencontres d'Affaires et bénéficiez des tarifs négociés à cette occasion



Nos prochains rendez-vous

■ RENCONTRES D'AFFAIRES SUR WORLDDIDAC INDIA 2014

New Delhi - INDE - 10 au 12 septembre 2014

Contact : rifka.david@ubifrance.fr

■ RENCONTRES ACHETEURS COSMETIQUES

Bombay et Chennai - Inde - 22 au 24 septembre 2014

Contact : shilpa.patil@ubifrance.fr

■ RENCONTRES ACHETEURS MOBILITE DURABLE

BANGLADESH - INDE - SRI LANKA - 3 au 6 décembre 2014

Contact : paul.cagnon@ubifrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur www.ubifrance.fr/agenda et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

→ Aides au financement

Financez les dépenses liées à votre développement international avec bpiFrance, en partenariat avec UBIFRANCE (www.bpifrance.fr).

Pensez également à l'assurance prospection COFACE, partenaire d'UBIFRANCE, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.



Pour toute information complémentaire, contactez :

Natalie VERNE

Chef de projet
Tél : +33(0)1 40 73 36 97
natalie.verne@ubifrance.fr

Jean MULLER

Correspondant projet - UBIFRANCE Inde
Tél : +91 22 66 69 40 85
jean.muller@ubifrance.fr

Sylvain BIARD

Chef de pôle - UBIFRANCE Inde
Tél : +91 22 66 69 40 72
sylvain.biard@ubifrance.fr

Sylvie MATHIEU

Conseiller en Développement International
CCI International Lorraine
Tél : 03 29 76 83 26
sylvie.mathieu@meuse.cci.fr

[soutien financier du Conseil Régional de Lorraine à hauteur de 50% pour les entreprises éligibles]

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription

Date limite d'inscription :

12 mai 2014

Dans la limite des places disponibles.

AGENCE FRANÇAISE POUR LE DÉVELOPPEMENT INTERNATIONAL DES ENTREPRISES

UBIFRANCE

77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79

www.ubifrance.fr



ISO 9001
BUREAU VERITAS
Certification

