

# Rencontre de l'Entrepreneur

Un marketing pratique et une vente efficace  
pour développer votre entreprise



## Questions clés Marketing

- Comment connaître son marché pour se développer ?
- Comment innover pour se différencier de ses concurrents ?
- Comment bâtir et promouvoir son offre pour vendre ?

## Questions clés Vente

- Comment mettre en œuvre une vente productive ?
- Comment améliorer la performance commerciale ?
- Comment construire une bonne relation client ?

Rendez-vous

**le 25 mars 2014**

de 9h00 à 12h00

à la CCIT de la Moselle  
10/12 Avenue Foch  
57000 METZ



Avec l'intervention de :



Accompagner la création, la reprise  
ou la transmission d'entreprise

**Elle sert à ça  
ma cci !**

## Coupon réponse

à retourner avant le **21 mars 2014** par **courrier** à la CCIT de la Moselle, 10/12 avenue Foch - 57000 Metz,  
par **fax** au : 03 87 52 31 98, par **email** : pole-assistantes@moselle.cci.fr  
ou par **internet** sur [www.moselle.cci.fr](http://www.moselle.cci.fr) (partie agenda)

Nom : ..... Prénom : .....

Adresse : .....

Ville : ..... Code Postal : .....

Tél. : ..... Email : .....

Descriptif de votre activité.....

**Participera à la matinale « Marketing et Vente » du 25 mars 2014**

**Accompagné(e) de M.....**