



Ces ateliers s'adressent principalement :

- aux dirigeants de groupe engagés dans une stratégie de croissance externe,
- aux dirigeants de PME et TPE qui s'interrogent sur l'opportunité et les risques d'une telle opération.



www.moselle.cci.fr

Accompagner la création, la reprise
ou la transmission d'entreprise

**Elle sert à ça
ma cci !**

RÉUSSIR VOTRE PROJET D'ENTREPRISE, AVEC NOS PARTENAIRES

Intervenant

Deloitte.

CCIT de la Moselle / Service Communication - octobre 2013. Crédit photo : Fotolia.com

ATELIERS CROISSANCE EXTERNE

Vendredis 13 et 20 décembre 2013

de 9h à 17h

CCIT de la Moselle - Metz

**FAITES FRANCHIR UN PALIER
À VOTRE ENTREPRISE GRÂCE À
LA CROISSANCE
EXTERNE**



- > VALIDER LA CIBLE
- > ESTIMER LES SYNERGIES
- > REPÉRER LES TALENTS
- > CALIBRER LE FINANCEMENT
- > RÉUSSIR L'INTÉGRATION



CCIT de la Moselle
Pôle assistantes
10/12 avenue Foch
BP 70330
57016 METZ Cedex 1

affranchir
au tarif
en vigueur



PASSER DE TPE À PME OU DE PME À ETI : C'EST LE MOMENT !

Portée par un contexte de crise, riche en opportunités et soutenue par des pouvoirs publics décidés à accélérer le changement de taille des entreprises, la croissance externe, ou l'art d'acquérir des entreprises concurrentes ou complémentaires s'impose comme un levier de création de valeur à la portée de tous, des TPE comme des PME.

La CCIT de la Moselle vous accompagne dans le développement de votre entreprise par la croissance externe au travers de 2 ateliers « Réussir sa croissance externe » : la préparation du projet et la phase d'intégration de la cible.

Vendredi 13 décembre 2013

Horaire : 9h00 à 12h30 et 13h30 à 17h00

Atelier 1 :

Réussir sa croissance externe : la préparation du projet

PROGRAMME

- Le processus d'acquisition d'entreprise
- Définir une stratégie d'acquisition et approcher les cibles
- Diagnostiquer la cible
- Evaluer la cible
- Négocier et formaliser l'opération

Deloitte.



ANNE PHILIPONA-HINTZY,
Directeur Associée, Deloitte Est



EMMANUEL CONJARD,
Principal, Deloitte Finance



Vendredi 20 décembre 2013

Horaire : 9h00 à 12h30 et 13h30 à 17h00

Atelier 2 :

Réussir sa croissance externe : la phase d'intégration de la cible

PROGRAMME

- Les enjeux de l'intégration d'une cible
- Définir la stratégie d'intégration
- Gérer la transition
- Réussir son arrivée : préparer le Jour 1
- Manager de nouvelles équipes et assurer la communication interne
- Contrôler le suivi et l'intégration de l'opération

ATELIERS CROISSANCE EXTERNE

Vendredis 13 et 20 décembre 2013

CCIT de la Moselle

10/12 avenue Foch - 57000 Metz

Coupon à retourner
avant le 6 décembre 2013



M. ou Mme :
Fonction :
Entreprise :
Adresse :
Ville :
Tél. : Fax :
E-mail :

FONCTION ACTUELLE

- Chef d'entreprise (SA-SARL-SAS)
- Cadre / Cadre Sup. / Direction Générale
- Réseau d'accompagnement
- Expert, conseil & consultant

TAILLE DE L'ENTREPRISE

- Moins de 9 salariés
- De 10 à 49 salariés
- De 50 à 99 salariés
- Plus de 100 salariés

- Participera à l'atelier du 13 décembre 2013
- Participera à l'atelier du 20 décembre 2013

Sera accompagné(e) de :
Entreprise :
Adresse :
.....
.....

