

Un marketing pratique et une vente efficace pour développer votre entreprise



Questions clés Marketing

- Comment connaître son marché pour se développer ?
- Comment innover pour se différencier de ses concurrents ?
- Comment bâtir et promouvoir son offre pour vendre ?

Questions clés Vente

- Comment mettre en oeuvre une vente productive ?
- Comment améliorer la performance commerciale ?
- Comment construire une bonne relation client ?

Rendez-vous

le 19 mars 2013



Avec l'intervention de TR Consulting



de 9h00 à 12h00
à la CCIT de la Moselle
10/12 avenue Foch - 57000 Metz

Accompagner la création, la reprise
ou la transmission d'entreprise

**Elle sert à ça
ma cci !**

Coupon réponse

à retourner avant le **12 mars 2013** par **courrier** à la CCIT de la Moselle, 10/12 avenue Foch - 57000 Metz,
par **téléphone** au 03 87 52 31 22, par **fax** au : 03 87 52 31 98 ou par **email** : pole-assistantes@moselle.cci.fr
ou par **internet** sur www.moselle.cci.fr (*partie agenda*)

Nom: Prénom:

Adresse:

Ville: Code Postal:

Tél.: Email:

Descriptif de votre activité:

Participera à la matinale du 19 mars 2013