

BULLETIN D'INSCRIPTION

«COMMENT VENDRE EFFICACEMENT EN ALLEMAGNE DANS LE SECTEUR AUTOMOBILE»

LE 19 JANVIER 2012 A 10H00 A LA CCIRL A NANCY

REUNION - ENTRETIENS INDIVIDUELS

Société	
Adresse	
Site internet	
Nom, Prénom	
Fonction	
Tél. fixe et portable	
Mail direct / Fax	

Souhaite participer à la réunion :

OUI	<input type="checkbox"/>
OUI	<input type="checkbox"/>
OUI	<input type="checkbox"/>

NON	<input type="checkbox"/>
NON	<input type="checkbox"/>
NON	<input type="checkbox"/>

Participe au déjeuner

Demande un rendez-vous individuel avec la spécialiste du marché automobile allemand ?

Si oui, merci de bien vouloir compléter les informations suivantes :

Forme juridique de l'entreprise		Date de création	
Capital		Effectif	
CA		CA Export	
Votre Activité concernée			
Vos Produits concernés			
Vos Services concernés			
Homologations			
Références			
Vos réseaux de vente habituels <i>Merci de préciser</i>	Agents, importateurs, distributeurs, clients directs (Constructeurs, sous-traitants de rang 1, sous-traitants de rang 2), ...		
Avez-vous la capacité de traiter en allemand ?			
Pays d'exportation			
Pays de prospection			

Connaissance des Constructeurs et des sous-traitants automobiles allemands pour votre entreprise :

Première approche :

OUI	
OUI	
OUI	

NON	
NON	
NON	

Déjà référencés par des Donneurs
d'Ordres Allemands :

Déjà en affaires :

Si oui, avec quelles sociétés allemandes ? :

Question(s) que vous souhaitez poser à l'expert :

- -
 -
-